

DELDO

GLOBAL TYRE EXPERTS

COMERCIALES INTERNOS

Descripción de la empresa

DELDO AUTOBANDEN NV es uno de los más grandes distribuidores de neumáticos del mundo. Como activa organización de importación y exportación, Deldo vende en más de 40 países del mundo, y es líder del mercado europeo en el negocio de neumáticos de empresa a empresa

Como exitosa y sana empresa familiar (fundada en 1973) con una definida orientación internacional, se encuentran activas en nuestra sección comercial de Amberes alrededor de 12 nacionalidades. En total cuenta nuestra organización con unos 200 colaboradores. En el año 2008 fue realizada una facturación total de alrededor de 250 millones de euros.

Deldo ofrece una paquete total de neumáticos para automóviles (turismos; furgonetas; 4x4 ; SUV y neumáticos de camión) bajo el dicho "todo bajo un solo techo". A la par de todas las primeras marcas conocidas, Deldo ofrece un interesante surtido de marcas privadas (Minerva y Fortuna) y en niveles de exclusividad (Rockstone, Wanli Roadstone). Deldo posee más de 45 marcas en estocaje y tiene al menos más de 2 millones de neumáticos en stock. Gracias a su propia firma de transporte (Tyretrans NV) y nuevos contactos con externos transportadores, combina nuestra oferta con la más amplia gama posible con el mejor servicio posible.

Deldo está permanentemente en búsqueda de innovaciones que permitan a la organización profesionalizarse más y más; y ello a donde al cliente se le ubica centralmente. El desafío es afianzar nuestra posición de líder en el mercado.

Hoy estamos buscando **COMERCIALES INTERNOS** para ampliar los distintos equipos de ventas

Equipos de ventas:

La sección de ventas forma el grupo principal de la empresa, y está compuesto de más de 30 comerciales. Ellos están divididos en distintos equipos con responsabilidad propia para la venta en cada país o grupo de países asignado.

Cada equipo está formado por comerciales internos. Para esta función es clave el dominio del idioma del país específico:

- Equipo Holanda: Perfecto conocimiento del Holandés
- Equipo Belux: Perfecto conocimiento del Francés
- Equipo Alemania / Suiza / Austria: Muy buen conocimiento del Alemán
- Equipo Europa Central: Buen conocimiento del Polaco y Ruso
- Equipo Reino Unido e Irlanda: Muy buen conocimiento del Inglés
- Equipo Escandinavia: Buen conocimiento del Danés y/o Noruego y/o Sueco
- Equipo España – Portugal: Muy buen conocimiento del Español y/o Portugués
- Equipo Italia: Muy buen conocimiento del Italiano





Descripción de la función

Se trata de una función comercial interna (con lugar fijo de trabajo en el Puerto de Amberes) y esporádicamente externa (dependiendo del equipo entre 1 y 8 veces al año)

Como Comercial Interno Ud. es responsable de una propia cartera de clientes en el mercado específico. Es responsable desde el principio al final de sus propias cuentas; esto quiero decir desde la "A" hasta la "Z" estar junto a su cliente: Desde la búsqueda de oportunidades comerciales a partir de la solución de problemas hasta el seguimiento de las entregas y pagos.

La conservación de las estrechas relaciones con su cartera de clientes con una visión de colaboración a largo tiempo. Además Ud. sabe combinar esto con la prospección activa y la búsqueda de nuevos mercados para nuestros neumáticos en el país respectivo.

Como Comercial Interno se incorpora a un equipo experimentado, en el que Ud. adquiere y asume su propia responsabilidad, y en el que el resultado del grupo prima.

Descripción del perfil

Buscamos personas dinámicas y jóvenes de espíritu, que fácilmente pueden integrarse en un equipo existente.

Alguien quien sepa combinar su tacto comercial con una fluida administración. Ud. aprecia la variación de las tareas y la buena organización de las mismas.

Una primera experiencia profesional en tareas administrativas/comerciales constituye un plus, pero también lo es egresados escolares motivados en búsqueda de una interesante experiencia laboral; quienes por supuesto son bienvenidos.

De preferencia Ud. posee un diploma A1 en una dirección administrativa / comercial, pero sobretodo posee una buena dosis de sano razonamiento comercial

Ud. se siente bien en una organización horizontal en donde comunicación abierta y voluntad son evidentes.

Si además Ud. se siente apasionado por el mundo del sector automotriz ello es un plus.

Ofrecimiento:

Ofrecemos naturalmente un salario interesante acorde con la experiencia y capacidad. A la par de ello se puede contar con un paquete variado de tareas en un agradable ambiente familiar. Ud. formará parte de una creciente y sana empresa, en la que Ud. mismo puede determinar su futuro dependiendo de sus propios esfuerzos.

Sitio del trabajo: Deldo Autobanden N.V.
T.a.v. Dhr. Tom Van Dyck
Noorderlaan 660
2030 Antwerpen

E-mail: jobs@deldo.com
Website: www.deldo.com

